



PRESIDENCE

POLYNESIE FRANÇAISE

---

SERVICE DU PERSONNEL  
ET DE LA FONCTION PUBLIQUE

.....

**CONCOURS GENERAL EXTERNE POUR LE  
RECRUTEMENT DE 13 ATTACHES  
D'ADMINISTRATION DE CATEGORIE A RELEVANT  
DE LA FONCTION PUBLIQUE DE LA POLYNESIE  
FRANÇAISE**

**REDACTION D'UNE NOTE**

**SPECIALITE : COMPTABILITE, FINANCE D'ENTREPRISE ET  
STATISTIQUES**

**Vendredi 14 janvier 2011  
(Durée : 5 heures – coefficient 5)**

**Calculatrice non programmable et non alpha-numérique est autorisé ainsi  
qu'un plan comptable**

Le sujet comporte 5 pages (page de garde incluse)

## **Première partie**

Vous travaillez pour l'entreprise TIZER, qui développe des logiciels et fabrique des produits liés à l'ingénierie informatique. Dans cette entreprise vous êtes le directeur du service business planning, qui est en charge de tous les nouvelles acquisitions et autres développements réalisés par le service ingénierie.

Une société souhaite commercialiser les produits de l'entreprise pour laquelle vous travaillez. Avant toute négociation, la Direction vous demande de vous assurer de la situation de ce prospect.

Vous disposez en annexe du compte de résultat de l'entreprise concernée, TUTO.

- 1. Présentez le tableau de soldes intermédiaires de gestion puis expliquez à quoi correspond l' «excédent brut d'exploitation »**
- 2. Calculez la capacité d'autofinancement selon les 2 méthodes**
- 3. Expliquez au prospect l'utilité pour votre entreprise de connaître sa capacité d'autofinancement**

## Annexe 1 : compte de résultat de l'entreprise TUTO

<b>CHARGES</b>		<b>PRODUITS</b>	
<b>Charges d'exploitation</b>		<b>Produits d'exploitation</b>	
Achats de marchandises	54 155 400	Ventes de marchandises	96 702 800
Variation des stocks de marchandises	-1 555 000	Autres produits de gestion courante	3 000 000
Services extérieurs	4 127 000		
Autres services extérieurs	1 496 400		
Impôts et taxes	4 225 600		
Charges de personnel	9 329 800		
Dotations aux amortissements et aux provisions (exploitation)	4 680 000		
<b>Total I</b>	<b>76 459 200</b>	<b>Total I</b>	<b>99 702 800</b>
<b>Charges financières</b>		<b>Produits financiers</b>	<b>1 500 000</b>
Charges d'intérêts	503 000		
<b>Total II</b>	<b>503 000</b>	<b>Total II</b>	<b>1 500 000</b>
Charges exceptionnelles	83 600	Produits exceptionnels	274 000
<b>Total III</b>	<b>83 600</b>	<b>Total III</b>	<b>274 000</b>
Impôt sur les bénéfices (Total IV)	6 122 600		
<b>Total des charges I+II+III+IV</b>	<b>83 168 400</b>	<b>Total des produits I+II+III</b>	<b>101 476 800</b>
Solde créditeur = bénéfice	18 308 400	Solde débiteur = perte	
<b>Total général</b>	<b>101 476 800</b>	<b>Total général</b>	<b>101 476 800</b>

## **Deuxième partie**

La Direction souhaite étudier la rentabilité d'un nouveau logiciel dont la demande est en constante augmentation.

**A partir des informations ci-dessous déterminer le résultat de l'année N pour ce produit.**

**Le seuil de rentabilité peut être calculé à partir de la marge sur coût variable, la marge unitaire ou le taux de marge, calculez des 3 manières le nombre de logiciels à vendre pour atteindre le seuil de rentabilité.**

Quantité de logiciels vendus : 3 600

Prix de vente unitaire HT : 52 000 XPF

Les charges de structures sont de 74 000 000 XPF

Les charges opérationnelles suivantes sont proportionnelles au chiffre d'affaires :

- Main d'œuvre : 32 000 000 XPF
- Frais de distribution (commissions versées) : 8% du prix de vente
- Fournitures informatiques et autres pièces utilisés : 65 600 000 XPF

**Le Directeur Général vous demande de lui expliquer ce que signifient « charges de structure » et « charges opérationnelles ».**

**Expliquez-lui également la différence entre la méthode des coûts variables et la méthode des coûts complets.**

**A quoi correspond la date de seuil de rentabilité ? Sous l'hypothèse d'une activité régulière, quelle serait la durée de réalisation du seuil de rentabilité ?**

**A partir des informations prévisionnelles ci-dessous relatives à l'année N+1, calculez la marge sur coût variable prévisionnelle pour un logiciel, et le seuil de rentabilité en quantités et en valeurs.**

- Baisse du prix de vente de 4% ;
- Augmentation des quantités vendues de 7% ;
- Les charges de structures ont augmenté de 1.5% ;
- Le coût de la main d'œuvre est inchangé ;

- Les commissions versées correspondent toujours à 8% du prix de vente ;
- Les fournitures informatiques utilisées devraient diminuer de 3%.

**Combien de logiciels faudrait-il vendre pour dégager un résultat de 18 000 000 XPF ?**

**Comparez les prévisions de l'année N+1 et celles de l'année N et rédiger une note de synthèse à l'attention du Directeur Général.**